

## VI SØGER EN

# Erfaren Account Manager med stort drive

til vores software virksomhed, der leverer et online baseret samarbejdsværktøj til service og vedligehold af tekniske anlæg hos nogle af landets største bygningsejere.



**TIMESAFE søger en struktureret og erfaren Account Manager med stort drive, god empatisk sans og som brænder for at skabe og vedligeholde gode kunderelationer.**

Som vores nye Account Manager vil du få et stort ansvar for den daglige håndtering af vores kunder, være med i udviklingen af nye kundekoncepter, der skal styrke vores kunders værdi af det værktøj vi leverer og skabe grobund for øget forretning.

### Primære ansvarsområder

- ★ On-boarding / opstart af nye kunder
- ★ Etablering og vedligeholdelse af stærke kunderelationer
- ★ Udarbejdelse, forbedring og levering af kundekoncepter
- ★ Planlægning af kundeevents (ERFA møder m.v.)
- ★ Afholdelse af workshops hos kunder
- ★ Kundemøder og generel kundesupportering
- ★ Understøttelse af salgsaktiviteter

### Faglige kvalifikationer

- ★ Du har minimum 3-5 års erfaring fra en lignende stilling eller fra et andet job, som du mener er relevant
- ★ Du har måske arbejdet med servicering eller drift af tekniske installationer, ejendomsdrift eller lignende
- ★ Du har måske arbejdet i en salgsmæssig eller på anden vis kundeorienteret stilling i en relevant virksomhed
- ★ Du har god indsigt i og forståelse for anvendelsen af it-værktøjer - måske fra en software leverandør

### Personlige egenskaber

- ★ Selvkørende og stort drive
- ★ Overblik og kan håndtere at have mange bolde i luften
- ★ Struktureret og analytisk anlagt (kan se den røde tråd)
- ★ Kundeorienteret med sans for både forretning og detalje
- ★ Positiv og løsningsorienteret

## Vi tilbyder

En spændende og udfordrende stilling i en mindre, men ambitiøs virksomhed, der er vækstet meget de seneste to år. Stillingen er nyoprettet og du vil selv kunne være med til at forme den. Vi leverer i dag vores værktøj til en række af landets største bygningsejere, som du vil få daglig kontakt med. Du vil opleve en alsidig hverdag i et uformelt miljø, hvor der er fokus på at gøre det hele lidt bedre samtidig med at vi har det godt. Dit arbejde vil primært foregå på kontoret i Silkeborg, men vil også indeholde møder med kunder, samarbejdspartnere, på events m.v. og du skal kunne være fleksibel i forhold til arbejdstider og have egen bil.

Du vil få naturlige kontaktflader til alle i virksomheden, men vil primært arbejde sammen med og referere til Steen Olsen, der er partner og stifter af virksomheden og som har ansvaret for de daglige salgsaktiviteter og den generelle forretningsudvikling.

Vi holder til i gode rammer i Silkeborg, tilbyder god kantineordning og et godt socialt miljø, præget af engagement og et entreprenant mindset.

Stillingen er fuld tid og med løn efter dine kvalifikationer.

Vil du vide mere, så kig forbi [www.timesafe.dk](http://www.timesafe.dk) eller kontakt Partner Steen Olsen på 20908257 eller [steen@timesafe.dk](mailto:steen@timesafe.dk)

Ansøgningsfrist og tiltrædelse: Hurtigst muligt.

Send din ansøgning til [steen@timesafe.dk](mailto:steen@timesafe.dk)

\* \* \*

## Om TIMESAFE

*Kort fortalt er TIMESAFE et online baseret samarbejdsværktøj til service og vedligehold af tekniske installationer. På enkel vis løser vores værktøj en række ellers komplekse udfordringer for vores kunder og deres samarbejdspartnere. TIMESAFE har mange kontaktflader og understøtter mange processer, fra dataregistrering til overblik, udbud, controlling, digitalisering, energioptimering, servicehåndtering, akut vedligehold m.v.*

*Vi udspringer oprindeligt af en ordre fra fem kommuner, der i fællesskab udbød serviceringen af ca. 3.000 ventilationsanlæg og havde behov for udviklingen af et IT værktøj, der kunne styre processerne, samle data m.v. Løsningen viste så gode resultater, at produktet TIMESAFE blev til en virksomhed, der på få år har opnået en stor markedsandel indenfor det kommunale, hvor afsættet var godt på plads. TIMESAFE er bredt anvendeligt og vi leverer i dag også til andre organisationer og private virksomheder. På tværs af kunder holder TIMESAFE styr på mange tusinde anlæg på tværs af ca. 15 mio. m2 bygningsmasse og ca. 100 forskellige slags tekniske installationer.*

*TIMESAFE er vækstet over 60% om året de seneste to år og potentialet og interessen i markedet har aldrig været større. Vi håber, at du vil være med på rejsen og eksekveringen af vores nye strategi.*